

Sergio Sorrentino

Advisor Executivo para C-Level · Fractional CTrO – Chief Transformation Officer · Proponente do Modelo de Gestão 5.0

VP Advisor — Oficina de Negócios · São Paulo e Curitiba, Brasil · +55 (11) 95499-6355 · sergiosm@vp-advisor.com
vp-advisor.com/sergio-sorrentino-bio · linkedin.com/in/sergiosorrentino · ORCID 0009-0003-3332-5055 · Wikidata Q140395405

PERFIL

Executivo sênior com +29 anos de trajetória corporativa construída lado a lado em **Operações** (Lean Six Sigma Black Belt, gestão de portfólio de projetos e liderança de equipes industriais) e em **Vendas B2B Enterprise** (ciclo completo de vendas consultivas em três fabricantes líderes de tecnologia). Responsabilidade direta por P&L, liderança de times multifuncionais e atuação contínua junto ao C-Level para entender a demanda real do negócio, definir onde atuar e conduzir o resultado — a base do Modelo de Gestão 5.0, de autoria própria.

Gestão 5.0 é o Modelo de Gestão proposto por Sergio Sorrentino (VP Advisor) com três pilares — Human-Centric, Intelligence-Augmented e Resilient & Adaptive — que integra pessoas, tecnologia, dados, processos, liderança, estratégia e governança e é operado pelo **Método SER**: Estratégia Viva, Execução Disciplinada e Resultados Sustentáveis.

VP ADVISOR · FOUNDER & ADVISOR EXECUTIVO | FRACTIONAL CTRO · AGO/2021 – ATUAL

Consultoria boutique em reestruturação comercial, transformação operacional e estratégia para pequenas, médias e grandes empresas. Projetos em consultoria de tecnologia, saúde e segurança do trabalho (NR-01), produção de vídeo, marketing (EUA) e rede de associações empresariais. Uso de Inteligência Artificial como acelerador de diagnóstico e execução, com a decisão sempre no C-Level.

+27%	até 18%	até 25%	+30%	até 20%	300+
de receita	de aumento de margem	de redução de lead time e falhas	de acuracidade na previsão de vendas	de redução de risco operacional (NR-01)	líderes capacitados

Resultados de referência dos projetos realizados pela VP Advisor. Método SER aplicado desde dez/2024.

TRAJETÓRIA EM VENDAS B2B ENTERPRISE

Axway do Brasil — nov/2021 – abr/2024
Executivo de Negócios · telecom, serviços financeiros e aviação

- Vendas de ~R$ 12 milhões (FY2022) e ~R$ 8 milhões (FY2023); oportunidades com TCV acima de R$ 12 milhões
- P&L das contas estratégicas; integração, API Management e governança de dados

OpenText do Brasil — nov/2015 – jul/2021
Executivo de Negócios · telecom, bancos, seguros e utilities

- **Top Performance FY2016 (196% da meta) e FY2017 (157%)**; FY2021: 115%
- Vendas anuais entre R$ 8 e 15 milhões; P&L da carteira enterprise

Software AG — mar/2012 – nov/2015
Executivo de Negócios · BPM, SOA e integração

- TCV médio superior a R$ 5 milhões por projeto; ciclos acima de 6 meses
- Go-to-market dedicado a Supply Chain; telecom, indústria e setor financeiro

TRAJETÓRIA EM OPERAÇÕES E PROCESSOS

Boa Vista Serviços — jul/2011 – fev/2012
Gerente de Operações

- Integração pós-fusão; portfólio de 22 projetos (R$ 250 milhões/ano); modelo de governança adotado pela empresa

Accenture do Brasil — dez/2009 – jun/2011
Consultor de Negócios · Process & Innovation Performance

- Lean Six Sigma e otimização de processos em bens de consumo, telecom e finanças

Owens-Illinois do Brasil — ago/2005 – dez/2009
Gerente de Projetos Black Belt · Coordenador de Logística · PM RFID

- Logística reversa: impacto de US$ 500 mil/ano; projetos em 5 países das Américas
- Equipe de 120 pessoas em 3 turnos; carregamento de 320 para 120 min

AmBev · MSD Alimentos · ALL · AME · Lean Horizons — 2001 – 2008
Engenharia de logística, coordenação de operações e consultoria Lean

- AmBev: atendimento ao distribuidor de 260 para 65 min; indisponibilidade de 1,8% para 0,7%

PALESTRANTE

- **Webinar Axway / Prensa Tech** — integrações de sistema e governança (jan/2024)
- **sab | CIO 2023 (ebdi)** — Tendências e Futuro das Integrações de Sistema e Governança (ago/2023)
- **Axway Summit Latin America 2023** — facilitador do painel de MFT (mai/2023)
- **OpenText Innovation Day 2019** — Excelência operacional através da gestão da informação
- **Ciclo BPM: Conceitos de Gestão de Processos de Negócios** (2013) — material com 10,4 mil visualizações
- **PEX2013 (IQPC)** — Processos de Negócio: Como Atingir os Resultados Estratégicos
- **Desmistificando o Uso da IA** — Café da Manhã SST (2025) e cliente corporativo (2026)
- **Finanças Pessoais e Inteligência Financeira** — Rotary, Celebrando a Recuperação e associações (2025–2026)

Temas: Gestão 5.0, Método SER, liderança, estratégia, execução, IA na gestão e finanças. Palestras: vp-advisor.com/palestras

INSTRUTOR, MENTOR E DOCENTE

- **Projeto TEIA — ADE SAMPA / Prefeitura de São Paulo:** 11 eventos em 6 unidades, 31h+ de capacitação no Método SER (2025–2026)
- **1º Treinamento S.E.R** — Associação Comercial de São Paulo, Distrital Tatuapé (dez/2024)
- **Mentoria em grupo Método SER** — 2 turmas de 4 encontros (2025 e 2026)
- **Associação Ação e Vida** — instrutor de Marketing Digital, ~60 alunos, 160h (2026)
- **FIPECAFI** — professor convidado, MBA Controles Internos (2013)

RECONHECIMENTOS

- Top Performance — OpenText, FY2016 (196% da meta anual)
- Top Performance — OpenText, FY2017 (157% da meta anual)

FORMAÇÃO E CERTIFICAÇÕES

- **MBA em Vendas, Negociação e Resultados de Alta Performance** — PUCRS (2024)
- **Pós-graduação Lato Sensu em Gestão de Negócios** — UNICID (2004)
- **Engenharia Mecânica, ênfase em Produção** — EFEI/UNIFEI (2000)
- **Pós-graduações em Psicologia Positiva e Neurociências** e **Neurociência, Comunicação e Desenvolvimento Humano** — Faculdade do Centro de Mediadores (em andamento)
- **Lean Six Sigma Black Belt** — Owens-Illinois (2009)
- **TOC Fundamentals** — TOCICO (2011)
- Pathways to Leadership® — Mastery Program, com honras (2007) · Selling to CxOs (2014) · Public Speaking — Reinaldo Polito (2023)

LIVROS PUBLICADOS

- Gestão 5.0: Adaptativa, Humana e Inteligente para Resultados Duradouros (2026) — registro BN nº 962.355
- Finanças na Prática: Princípios Bíblicos para Gestão Financeira Pessoal (2026)
- A Realidade Financeira que as Redes Sociais Não Mostram (2026) — registro BN nº 954.083
- MVP — Mínimo Produto Viável: De Ideia a Receita Real Sem Queimar Capital em 30 Dias (2025)
- Finanças para Empreendedores: Conceitos Básicos Aplicados na Prática (2025)
- Gestão por Processos: Guia Prático para Transformar sua Organização (2025)

Página de autor: amazon.com.br/e/B0H6TMTRTY · Artigos: blog.vp-advisor.com · Newsletter Gestão 5.0 (LinkedIn)

NA MÍDIA

Teletime e TI Inside (2013), DecNews (2013), ebdi (2023), TV Relacionamento (2024). Artigos assinados: Logweb (2013) e Tecnologística (2014).

COMPETÊNCIAS

Estratégia e OKRs · Vendas B2B enterprise · P&L · S&OP · Lean Six Sigma · BPM · Teoria das Restrições · Governança · Transformação digital · IA na gestão · NR-01

Idiomas: português (nativo), inglês (fluente), espanhol (intermediário).
Iniciativa social: idealizador do CR Finanças e criador da ROTA Financeira (desde 2024), com mais de 230 famílias atendidas.