VP Advisor · Gestão 5.0 | Oficina de Negócios | Consultoria Empresarial de Negócios

Estratégia Viva · Execução Disciplinada · Resultados Sustentáveis

2026

SOLUÇÕES VP ADVISOR

Portfólio

Para empresas que querem crescer de forma estruturada.

Outubro

vp-advisor.com
gestao-50.vp-advisor.com

Sergio Sorrentino

Fundador VP Advisor · Advisor Executivo · Autor Gestão 5.0 · Trajetória de mais de 29 anos · Lean Six Sigma Black Belt



Sergio Sorrentino

Advisor Executivo · Autor de Gestão 5.0
Fundador da VP Advisor

QUEM SOMOS

Executivo antes de ser Advisor

Sergio Sorrentino é Advisor Executivo e fundador da VP Advisor, com mais de 29 anos de trajetória em estratégia, operações, vendas complexas B2B e transformação de negócios. Construiu a carreira em empresas como AmBev, Owens-Illinois, Accenture, Software AG, OpenText e Axway, onde liderou grandes contas e chegou a 196% da meta de vendas.

É Black Belt Lean Six Sigma e conduziu a governança de operações da integração Boa Vista/Equifax, com 22 projetos e R$ 250 milhões por ano. Pela VP Advisor, estrutura áreas comerciais, operações, processos e rotinas de gestão, com resultados de até +27% de receita e -25% de lead time, e já capacitou mais de 300 líderes.

Engenheiro mecânico (EFEI) pós-graduado em Gestão de Negócios (UNICID) e MBA em vendas e performance (PUC-RS); professor convidado de MBA na FIPECAFI, palestrante em eventos nacionais como PEX e participação em eventos internacionais nos EUA e na Holanda. É autor de seis ebooks sobre gestão e finanças, dois deles registrados na Biblioteca Nacional, entre eles Gestão 5.0.

+29	+27%	-25%	+30%
anos de carreira	receita em clientes	lead time e falhas (até)	acuracidade no S&OP

"Gestão boa precisa aparecer na decisão, na rotina, nos indicadores e no resultado."

PORTFÓLIO

Uma solução para cada momento

Comece pelo passo que faz sentido hoje. Cada solução se conecta à próxima.

COMEÇAR AGORA

Entradas rápidas e de baixo compromisso

- **Índice de Maturidade Gestão 5.0 (gratuito)**
- **Palestras Corporativas**
- **Programa de Qualidade de Vida - Finanças Pessoais**

ESTRUTURAR E EXECUTAR

Projetos para profissionalizar gestão, operação e pessoas

- **Consultoria em Gestão — Método SER**
- **Excelência Operacional e Lean Six Sigma**
- **Programa de Desenvolvimento de Líderes**

LIDERAR JUNTO

Presença executiva contínua nas decisões que definem o futuro

- **Fractional CTrO**
  Chief Transformation Officer
- **Conselho Consultivo**

COMEÇAR AGORA

Palestras Corporativas

Conteúdo de gestão aplicado, para mobilizar líderes e times.

5 temas

para convenções, kickoffs de vendas e encontros de liderança

PARA QUEM

RH, diretoria e eventos corporativos.

O DESAFIO

O time sai do evento inspirado, mas sem clareza do que fazer diferente na segunda-feira.

TEMAS

1. **Execução Disciplinada:** a Vantagem Competitiva Invisível
2. **Vendas Complexas,** Resultado Previsível
3. **Eficiência Operacional:** do Processo ao Caixa
4. **Transformar Sem Quebrar:** mudança e integração
5. **O Efeito Dominó** da Estratégia

POR QUE VP ADVISOR

+29 anos
de trajetória em grandes empresas

300+
líderes capacitados

Sob medida
conteúdo adaptado ao público e ao objetivo

Primeiro passo: envie o briefing do evento: vp-advisor.com/palestras

Vamos conversar →

COMEÇAR AGORA

Programa de Qualidade de Vida – Finanças Pessoais

Bem-estar financeiro para o time, com reflexo em foco, clima e produtividade.

1h

com seu time sobre saúde financeira: prática, sem venda e sem jargão.

PARA QUEM

RH, diretoria de empresas com 100 ou mais colaboradores.

O DESAFIO

A preocupação com dívidas e contas acompanha o colaborador até o trabalho e pesa no foco, no clima e na produtividade.

COMO FUNCIONA

1. **Palestra ou workshop** de educação financeira para os colaboradores.
2. **Programa de 12 meses com ferramentas práticas** e aplicáveis para organizar orçamento, dívidas e metas da família.
3. **Etapa opcional:** diagnóstico de riscos psicossociais e atualização do PGR, conforme a NR-01 – Etapa técnica, separada da palestra.

RESULTADOS E CONTEXTO

- 20%

de risco operacional (NR-01) – estimativa de clientes atuais

NR-01

riscos psicossociais no PGR, fiscalizados desde maio/2026

Simples

formato curto, no calendário da empresa

Primeiro passo:

Palestra gratuita sobre saúde financeira

Vamos conversar →

ESTRUTURAR E EXECUTAR

Consultoria em Gestão — Método SER

Estratégia viva, execução disciplinada e resultados sustentáveis.

+27%

de receita após redesenho estratégico

PARA QUEM

Fundadores e C-level de empresas em profissionalização.

O DESAFIO

A empresa cresceu, mas o planejamento continua na cabeça do dono: metas não viram execução e toda decisão volta para a mesma mesa.

COMO FUNCIONA

1. **Estratégia:** direção clara, prioridades e metas traduzidas em indicadores.
2. **Execução:** vendas, operações e finanças no mesmo ritmo, com rituais curtos de gestão.
3. **Resultados:** painéis de acompanhamento e ajustes de rota baseados em dados.

RESULTADOS E CONTEXTO

+18%

de margem operacional

- 25%

em lead time e falhas operacionais

+ 300

líderes capacitados em estratégia e execução

Primeiro passo:

Diagnóstico de Maturidade de Gestão

Vamos conversar →

ESTRUTURAR E EXECUTAR

Excelência Operacional e Lean Six Sigma

Menos desperdício, mais capacidade e mais caixa com a mesma estrutura.

-62%

no tempo de ciclo: de 320 para 120 minutos

PARA QUEM

C-Level, diretores e gerentes de Operações e vendas com gargalos de execução.

O DESAFIO

Tempo de ciclo alto, retrabalho e gargalos consomem a margem, e a equipe não tem método para sustentar a melhoria.

COMO FUNCIONA

1. **Raio-x da Execução:** 1 a 2 dias em operações e vendas.
2. **Projeto de melhoria contínua** com Lean, Six Sigma e Kaizen, focado no gargalo.
3. **Capacitação in-company** em melhoria contínua para sustentar o ganho.

RESULTADOS E CONTEXTO

US$ 500 mil

por ano gerados com logística reversa

- 25%

em lead time e falhas operacionais

Black Belt

Lean Six Sigma Certificado

Primeiro passo:

Raio-x da Execução: Vendas e Operações

Vamos conversar →

ESTRUTURAR E EXECUTAR

Programa de Desenvolvimento de Líderes

Líderes que traduzem estratégia em execução e resultado.

300+

líderes capacitados em estratégia, execução e gestão orientada a resultados

PARA QUEM

RH, T&D e C-level que precisam formar a próxima camada de liderança.

O DESAFIO

Treinamentos genéricos inspiram, mas não mudam a rotina: o líder volta para a operação sem ferramenta para priorizar, executar e medir.

COMO FUNCIONA

1. **Trilha in-company** ancorada no Método SER, com turma fechada.
2. **Aplicação prática:** cada módulo trabalha um desafio real da empresa.
3. **Rotina de gestão:** rituais, painéis e cadência que o líder leva para o time.

DIFERENCIAIS

Método

proprietário: Estratégia, Execução e Resultados

Sob medida

conteúdo adaptado ao contexto da empresa

+29 anos

de trajetória em grandes empresas

Primeiro passo:

Desenho da trilha junto ao RH e à liderança

Vamos conversar →

LIDERAR JUNTO

Fractional CTrO

Chief Transformation Officer

Um executivo sênior para fazer a transformação acontecer, sem o custo de um diretor em tempo integral.

---

7 em 10

transformações não atendem às expectativas dos líderes.

PMI Brightline e Accenture, 2022

PARA QUEM

Empresas em expansão, fusão ou aquisição, sucessão ou mudança de modelo.

O DESAFIO

A estratégia está definida, mas ninguém tem dedicação e autoridade para orquestrar a execução entre as áreas.

COMO FUNCIONA

1. **Diagnóstico inicial:** escopo, ritmo e caso de mudança.
2. **Atuação executiva fracionada,** com dias por mês definidos pelo escopo.
3. **Três frentes:** vendas enterprise, eficiência operacional e gestão.

RESULTADOS E CONTEXTO

22 projetos

e R$ 250 MM/ano governados em operações.

R$ 12 MM+

em contratos fechados com contas enterprise

- 62%

no tempo de ciclo em operação industrial

Primeiro passo:

Diagnóstico Inicial para transformação.

Vamos conversar →

LIDERAR JUNTO

Conselho Consultivo

Um olhar independente e experiente para as decisões que definem o futuro da empresa.

31%

das empresas familiares brasileiras têm conselho de administração

KPMG / STEP Project, Global Family Business Survey 2024

PARA QUEM

Fundadores e CEOs de empresas familiares que ainda decidem sozinhos.

O DESAFIO

Decisões de crescimento, investimento e sucessão concentradas em uma pessoa, sem um fórum estruturado para questionar e validar.

COMO FUNCIONA

1. **Estruturação do conselho:** regimento, agenda e composição.
2. **Reuniões periódicas** com pauta estratégica e acompanhamento das decisões.
3. **Conselheiro com vivência executiva** em estratégia, operações, vendas e tecnologia.

RESULTADOS E CONTEXTO

R$ 250 MM

por ano em portfólio governado em pós-fusão.

+29 anos

de trajetória corporativa.

4 frentes

Estratégia, operações, vendas e tecnologia

Primeiro passo:

Conselho piloto de 90 dias.

Vamos conversar →

VP ADVISOR

VP Advisor · Gestão 5.0 | Oficina de Negócios | Consultoria Empresarial de Negócios

Estratégia Viva · Execução Disciplinada · Resultados Sustentáveis

Vamos conversar sobre o momento da sua empresa?

1 Responda ao Índice de Maturidade Gestão 5.0

Gratuito no QR Code ao lado ou acesse aqui -> Maturidade de Gestão

2 Agende a Sessão Estratégica

30 minutos para mapear desafios e prioridades

3 Receba a proposta do primeiro passo

Sob medida para o momento da sua empresa

Escaneie e faça AGORA
seu diagnóstico gratuito:

CONTATO:

LinkedIn
linkedin.com/in/sergiosorrentino

WebSite
vp-advisor.com

Email
sergiosm@vp-advisor.com

Instagram
@gestao50oficial

Base Referência Gestão 5.0
gestao-50.vp-advisor.com

Newsletter Gestão 5.0
substack.com/@gestao50oficial